

Sind Sie bereit, die Zukunft des Automotive Aftermarkets mitzugestalten?

Mit über 100 Mitarbeitenden am Standort Espelkamp sind wir als Teil des Hitachi Astemo Konzerns Partner aller namhaften Automobilhersteller. Seit über 40 Jahren entwickeln und vertreiben wir in Espelkamp Ersatzteile für den internationalen Automotive Aftermarket. Dabei haben wir uns den Charakter eines mittelständischen Unternehmens und flache Hierarchien bewahrt. Wir sind ein engagiertes Team, das respektvoll und auf Augenhöhe zusammenarbeitet. Unsere Mitarbeitenden stehen im Mittelpunkt, um unsere Ziele zu erreichen, und wir sind stolz darauf, ein Arbeitgeber zu sein, der Chancengleichheit bietet.

Gestalten Sie die Zukunft mit und werden Sie Teil unseres Vertriebsteams im Außendienst als:

Area Sales Manager (m/w/d) DACH

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen, beraten und unterstützen unsere Bestands- und Neukunden im Automotive Aftermarket innerhalb der DACH-Region
- Sie führen Markt- und Wettbewerbsanalysen durch, erkennen Wachstumspotenziale und bauen vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf
- Sie führen professionelle Verkaufsgespräche, nehmen an Haus-/Handelsmessen teil und präsentieren unser Unternehmen sowie unsere Produkte
- Zudem koordinieren Sie die Durchführung von technischen Schulungen bei Interessenten und Bestandskunden
- Sie berichten direkt an unsere Vertriebsleitung und tragen entscheidend zur Kundenzufriedenheit und der stetigen Erreichung unserer Vertriebsziele bei
- Dabei werden Sie bestmöglich von Vertriebsinnendienst und Marketing unterstützt, insbesondere hinsichtlich Kundenbetreuung und Verkaufsförderung

Ihr Profil:

- Sie haben eine kaufmännische Berufsausbildung oder ein relevantes Studium erfolgreich abgeschlossen
- Sie konnten mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst von erklärungsbedürftigen Produkten im Automotive Aftermarket oder verwandten Märkten sammeln
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office und idealerweise SAP SD
- Sie haben eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und verfügen über gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sie haben eine hohe Reisebereitschaft, sind belastbar, kundenorientiert und zuverlässig
- Ein betriebswirtschaftliches, team- und zielorientiertes Handeln zeichnet Sie aus

Wir bieten Ihnen:

- Einen Dienstwagen mit der Möglichkeit zur Privatnutzung
- Ein attraktives Gehalts- und Bonusmodell sowie moderne Arbeitsmittel
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten Team
- Ein gutes Gesundheitsmanagement sowie Verständnis für familiäre Belange
- Eine erfolgsorientierte und wertschätzende Unternehmenskultur
- Regelmäßige Betriebsfeiern und Aktivitäten z.T. für die ganze Familie



HITACHI
Inspire the Next

Bei Hitachi Astemo respektieren wir uns gegenseitig, verschieben niemals die Verantwortung und arbeiten kreativ an der Erfüllung unserer Aufgaben. Unsere Mitarbeitenden erhalten spannende Möglichkeiten, sich in einem internationalen Unternehmen zu entwickeln und zu wachsen, in dem sie stolz darauf sind, Teil eines kooperativen und innovativen Teams zu sein. Diversity & Inclusion ist uns wichtig, um ein integratives Arbeitsumfeld zu schaffen und zu fördern und die Vielfalt zu nutzen, um unser volles Potenzial auszuschöpfen. Wir glauben, dass uns dies die Kraft gibt, großartige Innovationen voranzutreiben, um neue Werte für Menschen, Fahrzeuge und die Gesellschaft zu schaffen. So können wir unser volles Potenzial entfalten, um in allem, was wir tun, weltweit führend zu sein.

Klingt interessant?

Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre komplette Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen vorzugsweise per E-Mail an mike.kuetemeier@hitachiastemo.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!